

أفضل الممارسات في إدارة عمليات الشراء: دليل للنجاح

المدة: 5 يوم

اللغة: ar

كود الكورس: PO1-124

هدف الكورس

عند الانتهاء من هذه الدورة، سيكون المشاركون قادرين على:

- شرح طرق تطوير أقسام الشراء عالية الأداء.
- وضع خطة شراء استراتيجية تدعم خدمة العملاء الداخلية الممتازة.
- استخدام نتائج التحليل لتوجيه عملية الشراء.
- وصف طرق تقديم مؤشرات الأداء الرئيسية (KPIs).
- تحديد الكفاءات المطلوبة للمحترفين في مجال الشراء.

الجمهور

هذه الدورة مخصصة لـ

- محترفي المشتريات والعقود
- محترفي إدارة العقود والمشتريات وإدارة المشاريع
- محترفي الهندسة والمرافق والصيانة والمالية
- المسؤولين عن تخطيط وإدارة عملية العطاءات

منهجية التدريب

يستخدم هذا الدورة مجموعة متنوعة من أساليب التعلم للكبار لتعزيز الفهم والاستيعاب الكامل. سيقوم المشاركون بمراجعة دراسات حالة لتسليط الضوء على المجالات الرئيسية ذات الأهمية والمجالات المحتملة للأخطاء. سيتم تزويدهم بأفضل الأدوات اللازمة للتمارين التعليمية لتحسين مهاراتهم. سيقوم المشاركون بتحليل الأمثلة لفهم كيفية تطبيق هذه المهارات والتقنيات والأساليب في بيئة العمل بشكل شامل.

الملخص

إدارة عمليات الشراء أمر حيوي لربحية منظمتك عن طريق ضمان الحصول على السلع المناسبة بالسعر الصحيح وفي الوقت المناسب. النهج الاستباقي في عملية الشراء، مع التركيز على المرونة والإبداع وفهم سوق التوريد، كلها تسهم في التميز التنظيمي في عمليات الشراء.

يوفر هذا الدورة تدريبًا يمكنك من قيادة عملية الشراء في منظمتك من خلال تعلم استراتيجيات الإدارة المناسبة، واستغلال التحسين المستمر، وإدارة الموردين بفعالية. ستحلل مؤشرات الأداء الرئيسية (KPIs) وستستخدمها لتوجيه عملية اتخاذ القرارات. بالإضافة إلى ذلك، ستحلل مجموعة المهارات الأساسية المطلوبة للتميز المهني في مجال الشراء والتوريد.

محتوى الكورس والمخطط الزمني

القسم 1: التميز في الشراء

- سرد مراحل عملية الشراء.
- مناقشة الاتجاهات والمنظورات الحالية في الشراء.
- وصف المصادر الاستراتيجية.
- تحليل إنفاق ABC.
- مراجعة فرص العمل الحالية والمستقبلية في مجال الشراء.
- تحديد المهارات المطلوبة لمهنة في مجال الشراء.

القسم 2: تقييم عملياتك الخاصة

- تحديد أفضل الممارسات الحالية لديك.
- تطوير رؤيتك ورسالتك في الشراء.
- تحليل الفجوات في الشراء.
- تفصيل الخطة الاستراتيجية لقسم الشراء لديك.
- تحديد مؤشرات الأداء الرئيسية (KPIs) للمشتريات.
- تطوير مؤشر أسعار المنتجين.

القسم 3: فن التحسين المستمر

- تحليل مبادرات خفض التكاليف.
- وصف استراتيجيات خفض التكاليف.
- استكشاف الهدر في سلسلة التوريد.
- تحليل مكونات تكلفة المورد.
- مناقشة استراتيجية السلع/الخدمات وإدارة السلع.
- تحديد طرق لتجنب زيادة الأسعار.

القسم 4: أساليب إدارة الموردين

- مناقشة كيفية إنشاء نظام تصنيف الموردين.
- تحليل عملية تأهيل الموردين وتحديد مقاييس الأداء الرئيسية للموردين.
- استخدام معايير الأداء لاتخاذ قرارات الشراء.
- تطبيق رسم خرائط العمليات للقضاء على الأنشطة ذات القيمة المنخفضة.
- استكشاف عملية الشراء الإلكتروني.

القسم 5: تحسين عملية الشراء

- مراجعة المصادر العالمية وفوائدها وتحدياتها.
- مقارنة أسواق العمل الدولية.
- مناقشة كيفية تطوير والحفاظ على التركيز على العملاء.
- تحديد القضايا الشائعة في منع الاحتيال والفساد.
- تحليل كيفية تعزيز الاحترافية في المشتريات ومواكبة الاتجاهات الحالية.

تفاصيل الشهادة

Holistique Training. عند إتمام هذه الدورة التدريبية بنجاح، سيحصل المشاركون على شهادة إتمام التدريب من (e-Certificate) وبالنسبة للذين يحضرون ويكملون الدورة التدريبية عبر الإنترنت، سيتم تزويدهم بشهادة إلكترونية من Holistique Training.

وخدمة اعتماد التطوير المهني (BAC) معتمدة من المجلس البريطاني للتقييم Holistique Training شهادات ISO 29993.و ISO 21001و ISO 9001 كما أنها معتمدة وفق معايير ،(CPD) المستمر

لهذه الدورة من خلال شهاداتنا، وستظهر هذه النقاط على شهادة إتمام (CPD) يتم منح نقاط التطوير المهني المستمر واحدة عن كل ساعة CPD يتم منح نقطة ،CPD ووفقًا لمعايير خدمة اعتماد .Holistique Training التدريب من .لأي دورة واحدة نقدمها حاليًا CPD حضور في الدورة. ويمكن المطالبة بحد أقصى قدره 50 نقطة

التصنيفات

المشتريات والمستودعات والخدمات اللوجستية وسلسلة التوريد

مقالات ذات صلة



Popular Purchasing Methods Consumers should Use in 2025 7

Explore various purchasing methods including online, in-store, mobile shopping, and .subscription boxes. Compare pros and cons to make smarter buying decisions

YouTube Video

https://www.youtube.com/embed/JI3CiwSKe_k?si=QzsfUvrNU1BCX6uc