

إدارة التوريد والسلسلة اللوجستية في قطاع الرعاية الصحية: دورات وأفضل الممارسات

المدة: 5 يوم

اللغة: ar

كود الكورس: PO1-119

هدف الكورس

عند الانتهاء من هذه الدورة، سيكون المشاركون قادرين على:

- فهم دورة الشراء وكيفية بناء علاقات إنتاجية مع الموردين.
- تطوير مهارات التفاوض الفعالة من خلال اتقان دورة التفاوض، وإنشاء اتفاقيات مستوى المبيعات العملية، وتقليل التكاليف ذات الصلة.
- زراعة الخبرة لإدارة مخزونك بفعالية.
- دراسة كيفية تقييم الأداء على مستويات متعددة في سلسلة التوريد الخاصة بك من خلال مؤشرات الأداء الرئيسية المصممة بمعنى.
- استغلال عملية التحسين المستمر لتعظيم كفاءتك التشغيلية، وتحقيق مستويات أعلى من الإنتاجية، وزيادة الهوامش الربحية.

الجمهور

هذا الدورة مخصصة لـ:

- مديري سلاسل التوريد.
- مديرو العقود.
- مديرو المشتريات والمواد والمستودعات.

منهجية التدريب

يعتمد هذا الدورة على مجموعة متنوعة من أساليب التعلم للكبار لتعزيز الفهم والاستيعاب الكامل. سيقوم المشاركون بمراجعة دراسات حالة لتسليط الضوء على المجالات الرئيسية ذات الأهمية والمجالات المحتملة للأخطاء. سيتم تزويدهم بأفضل الأدوات اللازمة للتمارين التعليمية لتحسين مهاراتهم. سيقوم المشاركون بتحليل الأمثلة لفهم كيفية تطبيق هذه المهارات والتقنيات والأساليب في بيئة العمل بشكل شامل.

الملخص

إدارة التوريد الفعّالة في سلسلة التوريد الطبية أمر أساسي لتلبية احتياجات المرضى، وضمان تأمين الإمدادات الكافية، وتقليل التكاليف. يمكن أن تؤدي المخاطر الخارجية وتباين الطلب إلى تكاليف ذات صلة متعددة ومخفية.

يُركز هذا الدورة على إدارة سلسلة التوريد المتخصصة في متطلبات وتحديات قطاع الرعاية الصحية. بالإضافة إلى تحليل عملية التوريد واستراتيجيات دعم التوريد الفعّالة، ستتقن المعرفة والأدوات الضرورية لتحسين أداء منظمتك وربحيتها.

محتوى الكورس والمخطط الزمني

القسم 1: سلسلة التوريد في قطاع الرعاية الصحية

- مراجعة مبادئ وهيكل إدارة سلسلة التوريد.
- مناقشة مزايا وتطور إدارة سلسلة التوريد.
- استكشاف التقنيات الداعمة لسلسلة التوريد.

- فحص استراتيجيات وتحديات سلسلة التوريد.
- وصف الجيل الجديد من سلسلة التوريد: سلسلة التوريد 4.0.

القسم 2: عملية الشراء

- تعريف دورة الشراء ووصف المراحل الثلاث للشراء.
- مناقشة أنواع الشراء.
- فحص هيكل وقيمة إدارة علاقات الموردين.
- وصف طرق قياس أداء الموردين والشراء.

القسم 3: التفاوض والعقود

- مناقشة تطوير التفاوض مع الأطراف المعنية والعقود.
- فحص خصائص وعملية التفاوض.
- وصف أفضل الممارسات في التفاوض وكيفية تجنب التحديات الشائعة.
- توضيح إدارة العقود.

القسم 4: إدارة المخزون

- استكشاف الاعتبارات الرئيسية في إدارة المنتجات الطبية.
- التحقيق في تكاليف المخزون.
- وصف إدارة المخزون الإجمالية.
- فحص أهمية استراتيجيات التجديد والتدقيق الدقيق للمخزون.
- مناقشة التقنيات لإدارة التخزين والمخزون.

القسم 5: تحسين العمليات المستمر

- وصف طرق قياس الأداء العام لسلسلة التوريد.
- فحص استراتيجيات تحسين العمليات المستمر.
- مناقشة كيفية مراقبة مؤشرات الأداء الرئيسية لسلسلة التوريد والشراء.
- توضيح أساسيات تقنيات الإدارة الرشيقة وستة سيجما.
- مراجعة الاتجاهات الحالية في عمليات وتقنيات سلسلة التوريد.

تفاصيل الشهادة

عند إتمام هذه الدورة التدريبية بنجاح، سيحصل المشاركون على شهادة إتمام التدريب من Holistique Training. وبالنسبة للذين يحضرون ويكملون الدورة التدريبية عبر الإنترنت، سيتم تزويدهم بشهادة إلكترونية (e-Certificate) من Holistique Training.

شهادات Holistique Training معتمدة من المجلس البريطاني للتقييم (BAC) وخدمة اعتماد التطوير المهني (CPD)، كما أنها معتمدة وفق معايير ISO 9001 وISO 21001 وISO 29993.

لهذه الدورة من خلال شهاداتنا، وستظهر هذه النقاط على شهادة إتمام (CPD) يتم منح نقاط التطوير المهني المستمر واحدة عن كل ساعة CPD يتم منح نقطة، CPD ووفقًا لمعايير خدمة اعتماد .Holistique Training التدريب من .لأي دورة واحدة نقدمها حاليًا CPD حضور في الدورة. ويمكن المطالبة بحد أقصى قدره 50 نقطة

التصنيفات

الصحة والسلامة والبيئة, المشتريات والمستودعات والخدمات اللوجستية وسلسلة التوريد

مقالات ذات صلة



أدوات صنع القرار: أهم أداة تساعد في إدارة اتخاذ القرار

تعد القدرة على اتخاذ القرارات سمة قيادية قيمة وتوضح قدرتك على التفكير بموضوعية وموازنة الخيارات المختلفة. بالإضافة إلى ذلك، فإن قدرتك على اتخاذ قرار سريع يمكن أن تساعد في إنشاء رابطة ثقة قوية مع الموظفين الآخرين والتي يمكن أن تعزز ثقافة شركتك.

YouTube Video

https://www.youtube.com/embed/L1wSdFmtJuQ?si=4m8xstHVefvav7em