



مهارات وتقنيات تحليل الأعمال في اللغة العربية: دليل لتحسين الأداء في العمل

المدة: 5 يوم

اللغة: ar

كود الكورس: MG2-109

هدف الكورس

عند الانتهاء من هذه الدورة، سيكون المشاركون قادرين على:

- فهم عمليات الأعمال
- تحديد مكونات عملية الأعمال
- استخدام تقنيات تحسين العمليات لتحويل عمليات الأعمال
- الثقة في تطبيق مفاهيم/تقنيات تحليل العمليات
- (BPMN) تحديد العمليات باستخدام رموز نمذجة عمليات الأعمال
- تطوير هندسة العمليات التجارية
- تحليل ومعالجة متطلبات العملاء
- فهم كيفية تحديد مقاييس أداء عملية الأعمال
- تشخيص صحة عملية الأعمال
- فهم دور محلل الأعمال ك وسيط
- إظهار إدارة مصالح/احتياجات الأعمال/إدارة المشاريع ومجتمع تكنولوجيا المعلومات
- فهم/تطبيق إطار منهجي لإجراء أنشطة تحليل الأعمال
- عرض مراحل دورة حياة تحليل الأعمال
- توفير الممارسات الجيدة والنظرية مع الأدوات والتقنيات العملية

الجمهور

هذا الدورة مخصصة لـ

- مدراء الأعمال
- محللو العمليات التجارية/الأعمال
- أصحاب العمليات
- محللو النظم والأعمال
- محترفو تكنولوجيا المعلومات
- قادة مشاريع BPM
- وأخصائيو الجودة BPM أعضاء فريق مشروع
- مدورو المشاريع
- مدير وظيفي
- المطوروون وفاحصون
- محللو الأنظمة

يتم التعليم في مجموعة متنوعة من البيئات، بما في ذلك التعليم المباشر في بيئة صفية. يهدف ذلك إلى ضمان توسيع المشاركين لمعرفتهم بالموضوع وتعزيز مهاراتهم. تُقدم الدورة بطرق متنوعة بواسطة مدرس متخصص. يتضمن ذلك ومراجعة مقالات ومواد أخرى ذات صلة، بالإضافة إلى تمارين ومناقشات PowerPoint، عروض تقديمية باستخدام برنامج جماعية أو فردية. قد يتطلب الأمر بعض العمل المستقل، وستتطلب الدورة تقديم مقالات لإثبات الفهم واختبار في نهاية الدورة. يُشجَّع على تدوين الملاحظات، ويمكنك استخدام الأجهزة الإلكترونية لهذا الغرض.

سيكون دليل الدورة جزءاً من عملية التعلم ولكنه سيوفر لك مراجع للمستقبل. يُشجَّع على طرح الأسئلة، وإذا لزم الأمر، يمكنك قضاء وقت فردي مع المدرس لمراجعة أي قضايا. يمكنك التواصل مع زملاء في أدوار مشابهة خلال وقتك في الصف.

الملخص

تحليل الأعمال هو عنصر أساسي لأي منظمة ويُطلب في العديد من الأنشطة مثل إعادة تصميم عمليات العمل والعديد من برامج التحسين. يُستخدم في تطوير النظم، إعادة الهندسة، تحسين العمليات المستمرة وإدارة الجودة. للعمل بكفاءة ك محلل أعمال، يجب أن تمتلك مهارات تحليلية وتفهم كيفية نمذجة عمليات الأعمال. يجب أن يمتد هذا المعرفة من مستوى المؤسسة العامة إلى مستوى سير العمل موثق بالتفصيل.

سيساعد الدورة الأشخاص المشتركين في فهم ما يلزم لرسم نماذج عمليات الأعمال وتفكيك الخطوات المطلوبة لضمان دقة نموذج الأعمال يعكس بدقة العملية. ستنظر إلى متطلبات أصحاب المصلحة ومستوى العمليات في الشركة. يمكن للمحللين الأعماليين الجيدين تحسين تنافسية العمل، زيادة الكفاءة، والمساعدة في تقليل التكاليف مع زيادة رضا الموظفين والعملاء.

إنها ودية للأعمال ولكنها تتبيح الدقة. (BPMN) إحدى المهارات الحرجية هي فهم أداة تصميم الأعمال الشهيرة في أي جانب من جوانب تنفيذ وتحقيق عمليات الأعمال. بمجرد توضيحها، يصبح العمل بها سهلاً ويجب أن تكون جزءاً أساسياً من الدور. ستنظر الدورة إلى جميع الممارسات الجيدة وتوضح كيف يمكن لمحللي الأعمال التحضير والإدارة وتنفيذ حلول عمليات الأعمال بنجاح.

محتوى الكورس والمخطط الزمني

الفصل 1 : تحليل الأعمال 101

• مقدمة في العمليات التجارية

- أنواع العمليات التجارية
- تحديد وتسمية العمليات التجارية
- تحليل الأعمال مقابل إدارة المشاريع
- تقنيات تحليل الأعمال
- كيفية تحليل مكونات العملية التجارية؟
- من أين تأتي معلومات تحليل الأعمال؟
- تحليل الأعمال: عنصر من خطة المشروع
- أصحاب المصلحة في المشروع: تحديد وتحليل وتواصل
- تحديد الأنشطة والمخرجات والموارد والمعايير
- تحديد كيفية الموافقة على المتطلبات وإدارة تغييرات النطاق
- تتبع وتقييم والإبلاغ عن جودة العمل

القسم 2: تحديد الأهداف وتعريف الغرض

- تحديد متطلبات واضحة وصحيحة ومتسقة
- استخراج المعلومات من أصحاب المصلحة
- تسجيل وتأكيد المعلومات المقدمة من أصحاب المصلحة
- إدارة توافق أصحاب المصلحة
- إدارة الأهداف والمتطلبات والمخرجات والمكونات
- إدارة المعرفة بالمتطلبات بعد التنفيذ
- ضمان فهم المتطلبات واستخدامها من قبل أصحاب المصلحة
- إدارة ورش العمل الإنتاجية وتقديم العروض الفعالة

القسم 3: تحليل العمليات التجارية

- تحديد وتوضيح سبب الحاجة إلى التغيير التنظيمي
- تحديد الاحتياجات للقدرات الجديدة
- تحديد نطاق الحل وإعداد دراسة الجدوى
- تبرير دراسة الجدوى: الاستثمار في تقديم الحل المقترن
- تحديد الأولويات/التنظيم/التحديد/نمنجة المتطلبات
- تحديد الافتراضات/القيود
- التحقق من المتطلبات وتأكيدها
- تقييم الحلول
- التفكير التحليلي وحل المشكلات
- المعرفة التجارية
- مهارات التواصل/مهارات حل النزاعات

- تحليل المخاطر والمسؤوليات والمهارات

القسم 4: استخدام تدوين نمذجة العمليات التجارية (BPMN)

- تدوين نمذجة العمليات التجارية (BPMN)
- ميكانيكية نمذجة العمليات التجارية
- نمذجة أحداث العمليات التجارية
- تمثيل المنطق التفصيلي للتفرع والانضمام
- أنماط العمليات التجارية
- الأساسية BPMN نمذجة العمليات باستخدام عناصر
- الموسعة BPMN عناصر نمذجة
- تطوير الرسوم البيانية الهرمية
- استخدام المسابح والممرات
- التعامل مع استثناءات العمليات

القسم 5: تحليل الأعمال في إدارة المشاريع

- تحديد وتحليل عملاء العمليات والفجوات
- نطاق المشروع والجدول الزمني والمعايير
- تحدي القرارات التجارية القديمة
- تشخيص صحة العمليات
- تحليل أداء العمليات
- تحديد ممك奈ات العمليات/تطوير الفريق
- تحليل الأعمال في بيئة المشروع
- التخطيط والتوثيق
- الالتزام بالعمل

تفاصيل الشهادة

Holistique Training. عند إتمام هذه الدورة التدريبية بنجاح، سيحصل المشاركون على شهادة إتمام التدريب من (e-Certificate) وبالنسبة للذين يحضرون ويكلملون الدورة التدريبية عبر الإنترن特، سيتم تزويدهم بشهادة إلكترونية Holistique Training.

وخدمة اعتماد التطوير المهني (BAC) معتمدة من المجلس البريطاني للتقييم Holistique Training شهادات ISO 29993 أو ISO 21001 أو ISO 9001 كما أنها معتمدة وفق معايير، (CPD) المستمر

لهذه الدورة من خلال شهادتنا، وستظهر هذه النقاط على شهادة إتمام (CPD) يتم منح نقاط التطوير المهني المستمر

واحدة عن كل ساعة CPD يتم منح نقطة CPD ووفقاً لمعايير خدمة اعتماد Holistique Training. التدريب من لأي دورة واحدة نقدمها حالياً CPD حضور في الدورة. ويمكن المطالبة بحد أقصى قدره 50 نقطة

التصنيفات

الدورات المعتمدة من IIBA, القيادة والإدارة, إدارة المشاريع, الجودة والإنتاجية

مقالات ذات صلة



Business Analysis Techniques: Unleashing The Power of Data-Driven Decision Making

Learn the significance of business analysis, its step-by-step process, and the top 10 techniques to make informed decisions and optimise business performance

YouTube Video

<https://www.youtube.com/embed/NgBw5MtjyBs?si=OPqb1zk4VSHyECXt>