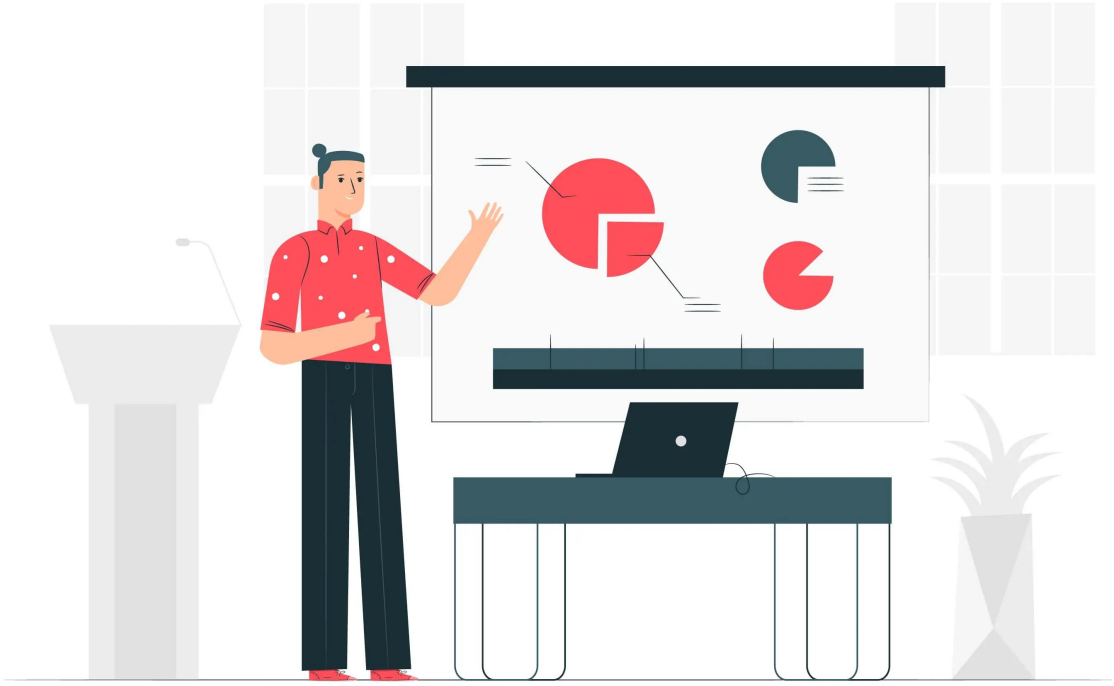


"إتقان مهارات العرض المتقدمة باللغة العربية: دليل شامل"

المدة: 5 يوم

اللغة: ar

كود الكورس: MG1-101

هدف الكورس

بعد اكتمال هذه الدورة، سيتمكن المشاركون من:

- تقديم عرض متميز ومحترف ومتذوق بشكل جيد
- ممارسة أحدث وأكثر المهارات الفعالة في العروض
- زيادة الثقة والتحكم في الحالة العصبية
- قراءة الجمهور الخاص بك وتقديم العرض الخاص بك وفقًا لذلك

- استخدام التكنولوجيا لتصميم مواد بصرية فعالة
- فهم سلوك السامع والرد على أسئلتهم بثقة

الجمهور

هذه الدورة مخصصة لـ

- المديرين، والمديرين التنفيذيين، ورؤساء الشركات الذين يقدمون عروضًا في فعاليات الشركة
- فرق المبيعات وتطوير الأعمال الذين يحتاجون إلى تقديم العروض للعملاء المحتملين
- الموظفين الفنيين، والتدريب، والإداريين
- أي شخص يرغب في تحسين قدرته على العرض أمام المجموعات
- أي شخص يحتاج إلى تأثير الآخرين، سواء اجتماعيًا أو تجاريًا
- أي شخص يُتوقع منه تقديم عرض عام

منهجية التدريب

:تم تصميم دورة مهارات العرض المتقدمة بعناية لاستخدام مجموعة متنوعة من التقنيات التعليمية المثبتة. يتضمن ذلك

- التوجيه الشخصي
- تمارين جماعية
- دراسات حالة
- جلسات أسئلة وأجوبة
- ملاحظات شاملة لجميع النقاط الرئيسية
- فرصة لتسجيلك على الكاميرا (إذا رغبت) لتتمكن من مواصلة التعلم في المنزل

الملخص

أهم مفتاح لزيادة مصداقيتك كمحترف هو تقديم عرض فعال ولا يُنسى. تم تصميم دورة مهارات العرض المتقدمة لمساعدة أي محترف على اتقان مهارات العرض. في هذه الدورة، ستتعلم كيف تخطط وتستعد لعرضك، وتحليل الجمهور، واستخدام .وسائط بصرية مؤثرة، وتنظيم أفكارك باستخدام تقنيات الخرائط الذهنية، ودمج المواد الداعمة بفعالية

ستشمل الدورة أنشطة لتعلم كيف تبقى هادئًا، وتقلل من العصبية، وتشعر بالثقة أكثر في الغرفة. كما ستغطي أيضًا كيفية التعامل مع أسئلة الجمهور والحفاظ على اهتمامهم بسهولة. سيُتوقع من كل مشارك تقديم عدد من العروض مع توجيه كامل، وسيتم تقديم تغذية راجعة.

محتوى الكورس والمخطط الزمني

القسم 1: بناء الثقة

- تحديد أسلوب العرض الخاص بك وبناء ثقتك بنفسك
- البدء بتقديم تمهيدي وكسر الجليد
- كيفية التغلب على التوتر والظهور بمظهر واثق
- قراءة لغة الجسد للجمهور

القسم 2: التصرف كمقدم محترف

- استخدام لغة الجسد والوضعيات والإيماءات لإحداث تأثير
- مهارات التحكم بالصوت للمقدم البارز
- أهمية التواصل البصري الجيد في العرض
- إلقاء خطاب مقنع
- المهارات المختلفة للعروض الصغيرة أو على المنصة

القسم 3: تحسين العرض لتحقيق أقصى تأثير

- كيفية استخدام الوسائل البصرية
- استخدام اللوحات الورقية لتسليط الضوء على الرسائل الرئيسية
- إضافة مقاطع فيديو إلى العرض
- استخدام الرسوم البيانية والمرئيات لعرض البيانات المعقدة
- جمع كل العناصر معًا لتقديم عرض متوازن
- أدوات لجذب انتباه الجمهور

القسم 4: التقنيات والأدوات للمقدمين المحترفين

- خلق جو ودي للتفاعل وطرح الأسئلة
- استخدام فن السرد القصصي
- استخدام التشبيهات والاستفادة من الصور التي لا تُنسى
- التواصل للإقناع
- استخدام الاستعارات والفكاهة

القسم 5: تقديم وتطوير الذات كمقدم

- التحضير لأنواع مختلفة من الجماهير والأماكن
- استراتيجيات التدريب لتحسين الأداء
- إدارة جلسات الأسئلة والأجوبة بثقة وتحكم
- التعامل مع المواقف غير المتوقعة وأعضاء الجمهور الصعبين
- جمع الملاحظات لتحسين العروض المستقبلية
- إنشاء خطة تطوير شخصية كمقدم

تفاصيل الشهادة

Holistique Training. عند إتمام هذه الدورة التدريبية بنجاح، سيحصل المشاركون على شهادة إتمام التدريب من (e-Certificate) وبالنسبة للذين يحضرون ويكملون الدورة التدريبية عبر الإنترنت، سيتم تزويدهم بشهادة إلكترونية من Holistique Training.

وخدمة اعتماد التطوير المهني (BAC) معتمدة من المجلس البريطاني للتقييم Holistique Training شهادات ISO 29993.او ISO 21001او ISO 9001 كما أنها معتمدة وفق معايير ،(CPD) المستمر

لهذه الدورة من خلال شهاداتنا، وستظهر هذه النقاط على شهادة إتمام (CPD) يتم منح نقاط التطوير المهني المستمر واحدة عن كل ساعة CPD يتم منح نقطة ،CPD ووفقًا لمعايير خدمة اعتماد .Holistique Training التدريب من .لأي دورة واحدة نقدمها حاليًا CPD حضور في الدورة. ويمكن المطالبة بحد أقصى قدره 50 نقطة

التصنيفات

الإدارة والسكرتارية, التعليم, المبيعات والتسويق, إدارة المشاريع

مقالات ذات صلة



ما هي أهمية امتلاك مهارات العرض ؟

في عالم الأعمال والمشاريع تتميز مهارات العرض والتقديم بأنها أحد العناصر الأساسية التي تُسهم في نجاح المهنيين وتأثيرهم في محيطهم العملي. القدرة على توصيل الأفكار بشكل فعّال وجذب انتباه الجمهور أصبحت ذات أهمية خاصة في المجال المهني، سواء كنت مديرًا يعرض استراتيجيات الشركة ويتكلم عن مبيعاتها، أو موظفًا يقدم تقريرًا

YouTube Video

https://www.youtube.com/embed/993pobPxynA?si=lkbo4G58NtZbgJ1q