

إدارة التجارة الدولية والتمويل في العالم العربي: دليل لتحسين الأداء وزيادة الربحية

المدة: 5 يوم

اللغة: ar

كود الكورس: IND09-102

هدف الكورس

:عند إتمام هذه الدورة، سيكون المشاركون قادرين على

- .تطوير تقنيات تفاوض مناسبة لضمان الاستقرار المالي
- .فهم التشريعات الحالية المتعلقة بالعمل الدولي
- .إنشاء عملية استراتيجية تفيد عملك وشركاءك في الخارج
- .تطوير علاقات متبادلة المنفعة مع الشركاء والموردين لضمان خطة استمرارية مستقرة
- .تقييم مناطق المخاطر وتنفيذ خطط التخفيف منها
- .فهم أهمية الاستدامة ضمن عملياتك وإجراءاتك
- .استخدام أفضل التقنيات لإنشاء قنوات اتصال فعالة
- .تطوير معرفة عملية بالتمويل والاسترداد المرتبط بالأحداث
- .UCP-ICC 600 تحديث معرفتك بقواعد وأنظمة
- .تطوير إرشادات استيراد وتصدير متاحة لتسويق تجارتك
- .إنشاء وثائق تمويل تجاري متعمقة تعزز الإنتاجية والجودة وتحافظ على الأمن المالي

الجمهور

تم تصميم هذه الدورة لأي شخص مسؤول عن تمويل التجارة أو تطوير عمليات التجارة الدولية داخل المؤسسة. ستكون :ذات فائدة كبيرة لـ

- أصحاب الأعمال
- الرؤساء الماليين
- المتخصصين الماليين
- محللي البيانات
- مديري التسويق
- مديري الحسابات
- المفاوضين
- المحاسبين
- مديري سلسلة التوريد

منهجية التدريب

يستخدم هذا البرنامج التدريبي تقنيات تعليمية متنوعة للبالغين لتعزيز الفهم والاستيعاب الكامل. سيقوم المشاركون بمراجعة خطط مالية دولية واقعية وتحليل الإيجابيات والسلبيات لكل نموذج استراتيجي. كما سيتم تقديم خيارات برمجية متنوعة لهم للمساعدة في التواصل عن بُعد، وتسجيل البيانات، وتقييم المخاطر.
سيعمل المشاركون في فرق لإجراء أنشطة لعب الأدوار للتفاوض على العقود وبناء خطط الطوارئ. سيطورون أساليب واستراتيجيات للتواصل بهدف الحفاظ على علاقات جيدة وتتبع النماذج المالية. وأخيرًا، سيقومون بإنشاء خطة مشروع لتحديد مناطق المخاطر المحتملة وتقديم حلول إيجابية.

الملخص

مع نمو شركتك، تتاح لك الفرصة للتوسع في الأسواق الخارجية لتعظيم نطاق وصولك وزيادة المبيعات. ومع ذلك، فإن هذا التوسع سيأتي مع تعقيدات وتحديات قد لا تكون قد أخذتها في الاعتبار من الناحية المالية.
من المهم أن تتعامل مع الانتقال الدولي من خلال البحث والبيانات والثقة. يجب أن تفهم المصطلحات والفروقات المالية بين الدول وتبعات الضرائب.

تطوير هيكل لوجستي متين مع سلاسل التوريد والعمل مع موردين موثوقين يعد أيضًا أمرًا مهمًا. يركز التجارة الدولية على مجالات محددة من الأهمية، والتي تتغير مع مرور الوقت. يمكن أن تشكل هذه المجالات مخاطر مالية إذا لم تؤخذ بعين الاعتبار بشكل كامل. فكر في استدامة عملياتك الخارجية، وأدوار ومسؤوليات فريقك، وفعالية التواصل عن بعد، والتكنولوجيا الحديثة التي يمكن أن تسهل تجارتك.
سيساعدك هذا الدورة على تحديث معرفتك بمصطلحات التجارة والالتزامات التعاقدية والتشريعات التجارية وكيف يمكن للتجارة الخارجية أن تؤثر ماليًا على عملك.

محتوى الكورس والمخطط الزمني

Section 1: Trade Finance Mechanisms

- Trade finance and the relationship with business banking.
- Trade cycle introductions and lifecycle.
- Financial terms and qualifications.
- International documentation and payment practices.
- ICC 600 rules.

- Credit payment letters.
- Silent, soft, and straight confirmation methods.
- Red clause L/Cs mechanics and their risks.
- Risk mitigation techniques.
- Oil trading and overseas L/C metrics.
- Assessing high-risk countries.

Section 2: International Demand & Contract Maintenance

- The scope and application of demand guarantees.
- Guarantees and indemnities.
- Bid applications and writing standards.
- Productivity and advance payments.
- Guarantees and governing bodies.
- Warranty retention methods.
- Legal jurisdiction and expiration agreements.
- URDG - 758 - ICC ruling.
- COFACE competitors.

Section 3: Guarantees vs. Financial Standby Solutions

- Bid bonds, performance bonds, and retention.
- The mechanics of contemporary issues.
- Assessing and discovering risks on standby.
- Advanced guarantees.

Section 4: Forfeiting & Factoring

- The receivable forfeiting market.
- The political risk involved in forfeit marketing.
- Deferred payments in L/Cs.
- Risk sharing and mitigation planning
- Single exports and interest calculations.
- Debt recovery planning and export.

Section 5: Import & Export Documentation

- The roles and responsibilities of principal parties.
- Documentary collections from importers and exporters.
- Principle changes and banking.
- Correspondent banks.

- The creation and release of documentation.
- ICC uniform rules and guidelines.
- Bills of exchange (B/E).

Section 6: Strategic Structures for Pre-export Finance

- Tolling financial deals and creating relevant contracts.
- Pre-export financing and securitisation.
- Option financing.
- Sustainable procedures and reviewing your process for future development.
- Your software options and communication standards.
- Strategic legislation policies.

تفاصيل الشهادة

عند إتمام هذه الدورة التدريبية بنجاح، سيحصل المشاركون على شهادة إتمام التدريب من Holistique Training. (e-Certificate) وبالنسبة للذين يحضرون ويكملون الدورة التدريبية عبر الإنترنت، سيتم تزويدهم بشهادة إلكترونية من Holistique Training.

وخدمة اعتماد التطوير المهني (BAC) معتمدة من المجلس البريطاني للتقييم Holistique Training شهادات ISO 29993.و ISO 21001و ISO 9001 كما أنها معتمدة وفق معايير ،(CPD) المستمر.

لهذه الدورة من خلال شهاداتنا، وستظهر هذه النقاط على شهادة إتمام (CPD) يتم منح نقاط التطوير المهني المستمر واحدة عن كل ساعة CPD يتم منح نقطة ،CPD ووفقًا لمعايير خدمة اعتماد .Holistique Training التدريب من لأي دورة واحدة نقدمها حاليًا CPD حضور في الدورة. ويمكن المطالبة بحد أقصى قدره 50 نقطة.

التصنيفات

المالية والمحاسبة, القيادة والإدارة, التجزئة والتجارة

مقالات ذات صلة



ما هي المعايير الدولية لإعداد التقارير المالية (IFRS)؟ دليل شامل

تعتبر المعايير الدولية لإعداد التقارير المالية (IFRS) حجر الزاوية في نظام المحاسبة العالمي، حيث تهدف إلى توفير إطار موحد وشفاف لإعداد التقارير المالية في الشركات والمؤسسات حول العالم. تم تصميم هذه المعايير لضمان تقديم معلومات مالية دقيقة وموثوقة تسهم في تعزيز الثقة بين المستثمرين وأصحاب المصلحة. تعتمد العديد من الدول

YouTube Video

https://www.youtube.com/embed/S2D0ZWFZAkg?si=-kaTzDuOZIfNMvaJ