

إدارة شراكة القطاع العام والخاص في العالم العربي: دليل لتحسين الأداء والنجاح

المدة: 5 يوم

اللغة: ar

كود الكورس: PO5-106

هدف الكورس

:عند إتمام هذه الدورة، سيكون المشاركون قادرين على

- .فهم ديناميكيات تشغيل عقد الشراكة بين القطاعين العام والخاص
- .تقييم المجالات الرئيسية للمخاطر ووضع طرق للتخفيف منها
- .التخطيط بعناية لمتطلبات الموارد والميزانية
- .تطوير أدوات رسم العمليات والمشاريع لضمان سير العمل بشكل صحيح
- .فهم الميزانية وما يتطلبه الأمر لتحقيقها
- .إنشاء خارطة طريق للمسؤوليات الرئيسية ومحاسبة الأشخاص المناسبين
- .إدارة العلاقات بين القطاعين العام والخاص
- .التركيز على تطوير وتحسين عمليات الإدارة
- .فهم التعقيدات بين إدارة القطاعين العام والخاص
- .إنشاء خطط طوارئ لإدارة واسترداد العناصر الخطرة
- .بناء علاقات توريد لتجنب نقطة فشل واحدة

الجمهور

:تم تصميم هذه الدورة لأي شخص يقوم بتنفيذ عقد خارجي في منظمة بالقطاع الخاص. ستكون ذات فائدة كبيرة لـ

- أصحاب الأعمال
- مديري المشاريع
- مديري العمليات
- متخصصي تكنولوجيا المعلومات
- محللي البيانات
- المتخصصين في الموارد البشرية
- المتخصصين في المالية
- مقيمي المخاطر
- فرق دعم المبيعات
- المطورين
- ضباط الأمن
- وكالات القطاع العام
- مديري تطوير الأعمال
- مديري الحسابات الرئيسية
- المدققين
- كتّاب العروض

منهجية التدريب

يستخدم هذا البرنامج التعليمي أساليب متنوعة لتعليم الكبار بهدف تحقيق فهم واستيعاب كاملين. سيقوم المشاركون بمراجعة دراسات حالة واقعية من خلال مقاطع الفيديو والعروض التقديمية لفهم التعقيدات وراء نقل العقود من القطاع العام إلى القطاع الخاص.

في مجموعات، سيناقشون المجالات الرئيسية للمخاطر وسيتم تقديم أفضل الأدوات لهم لمساعدتهم على فهم المخاطر المستقبلية وتقييم الميزانيات. معًا، سيقومون بتقييم خارطة طريق لتنفيذ التغيير وتسليط الضوء على المجالات الرئيسية التي تحتاج إلى تركيز إضافي ووضعها في أنظمة إدارة الموارد وأدوات الميزانية لفهم كيفية اتخاذ قرارات إدارة العقود ودعمها بالبيانات الواضحة.

الملخص

نظرًا لتقلص الميزانيات باستمرار وزيادة فرص الاستثمار، تقوم العديد من الحكومات الآن بتوظيف شركات خارجية لإدارة عقودها. هذا يخلق فرص عمل إضافية ويزيد من الخبرة داخل الصناعات الفردية.

ومع ذلك، هناك دائمًا مخاطر مرتبطة بإدارة عقود الشراكة بين القطاعين العام والخاص والاستعانة بمصادر خارجية من كلا الجانبين. إذا أُديرت بشكل جيد، يمكن أن تفتح الأبواب، وتعزز الاستثمارات السليمة، وتؤمن العقود المستقبلية. ولكن عدم النظر في المخاطر، والقضايا المالية، وخطط المشتريات قد يكون له تأثيرات كبيرة على السوق والحكومة ودافعي الضرائب.

عندما تنتقل عقود الشراكة بين القطاعين العام والخاص إلى منظمات القطاع الخاص، فإنها تهدف إلى استخدام مهاراتها ومعرفتها وخبرتها في الاستعانة بمصادر خارجية للحفاظ على نجاحها وتنمية سمعة عامة إيجابية.

عند تولي أحد هذه العقود المعقدة، من المهم إنشاء بنية تحتية قوية، وتطوير خطة لإدارة المخاطر وتقييم ميزانياتك ومتطلبات تكنولوجيا المعلومات والموارد المستمرة. تتطلب إدارة العقود بهذا المستوى تخطيطًا دقيقًا وبيانات دقيقة ونماذج توقع للتنبؤ بالاتجاهات المستقبلية وإجراء تحسينات مستمرة مع الحفاظ على الاستقرار.

محتوى الكورس والمخطط الزمني

Section 1: The Basics of PPPs

- What are PPPs?
- The scope and future of PPP management.
- Common challenges in the public sector.
- Common private sector challenges.
- Your limitations as a private sector organisation.
- How your changes could impact wider society.
- The commercial landscape and background.
- PPP financing.
- Your fiscal year commitments and agendas.
- Understanding the procurement relationship.

Section 2: The PPP Move & Planning

- Your new procurement strategy.
- Output specifications: What’s expected of you?
- Your Key Performance Indicators (KPIs).
- The financial year closes.
- Unsolicited bids and contract oddities.

- Managing your bid process and staying organised.

Section 3: Bid Writing & Securing the PPP Contract

- Identifying the most valid risks.
- Performance management against contractual requirements.
- Payment schemes and mechanisms.
- Managing your money effectively.
- Relationship building - staying close to your contract manager.
- Dispute resolutions.
- Triggers for termination and how to avoid them.

Section 4: Assessing Your Key Contract Elements

- Compensation vs. relief events.
- Your prices and payment issues.
- Inventory management.
- What you guarantee vs. their warranty agreement.
- Liability issues and causes.
- Your cost-benefit analysis.
- Intellectual property.
- Securing your IT.
- ‘Step in’ rights.

Section 5: Managing Your PPP Operation

- Keeping up your mutually beneficial relationship.
- Communication is key.
- Monitoring your performance and delivery.
- Highlight risks through automation.
- Contract expiry and extension opportunities.
- Change management and software development.
- Resource management and handover.
- TUPe implications and assets of the service.

تفاصيل الشهادة

عند إتمام هذه الدورة التدريبية بنجاح، سيحصل المشاركون على شهادة إتمام التدريب من Holistique Training. وبالنسبة للذين يحضرون ويكملون الدورة التدريبية عبر الإنترنت، سيتم تزويدهم بشهادة إلكترونية (e-Certificate)

من Holistique Training.

وخدمة اعتماد التطوير المهني (BAC) معتمدة من المجلس البريطاني للتقييم Holistique Training شهادات ISO 29993. ISO 21001و ISO 9001 كما أنها معتمدة وفق معايير ،(CPD) المستمر

لهذه الدورة من خلال شهاداتنا، وستظهر هذه النقاط على شهادة إتمام (CPD) يتم منح نقاط التطوير المهني المستمر واحدة عن كل ساعة CPD يتم منح نقطة ،CPD ووفقًا لمعايير خدمة اعتماد .Holistique Training التدريب من لأي دورة واحدة نقدمها حاليًا CPD حضور في الدورة. ويمكن المطالبة بحد أقصى قدره 50 نقطة.

التصنيفات

الحكومة والمنظمات غير الحكومية, الشؤون القانونية والعقود, المشتريات والمستودعات والخدمات اللوجستية وسلسلة التوريد

مقالات ذات صلة



The Power Of Public Sector Management: Unlocking Societal Advancements

Learn about the significant role of public sector management in driving societal advancements. Explore the pros and cons of working in the public sector and discover the invaluable benefits it brings to communities worldwide.

YouTube Video

-https://www.youtube.com/embed/JWjijUGaj6g?si=bXHT-qoB6j1UGIA