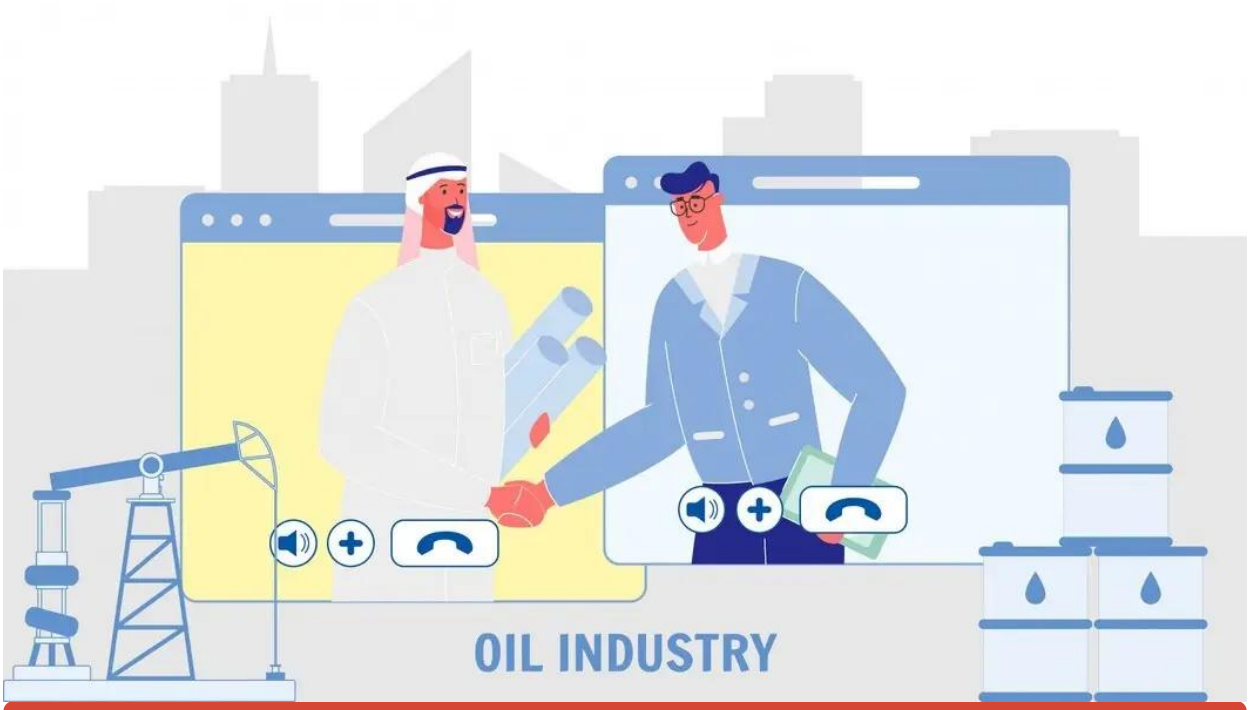


عقود الغاز والنفط الصادرة في الشرق الأوسط: دليل شامل

المدة: 5 يوم

اللغة: ar

كود الكورس: IND01-115

هدف الكورس

:عند إتمام هذه الدورة، سيكون المشاركون قادرين على

- .فهم اللوائح ذات الصلة بعقود البترول
- .تطوير معرفة عملية بعملية المناقصات والمزايدات
- .إنشاء عقد مشاركة مفيد
- .فهم كيف يمكن للإهمال أن يؤثر على وضعك القانوني
- .تطوير شروط تعاقدية رئيسية تناسب جميع الأطراف
- .فهم الآثار القانونية لاتخاذ القرارات خارج نطاق الاتفاقية
- .صياغة اتفاقيات خدمة تعود بالنفع على جميع الأطراف

- تطوير تقييم للمخاطر لدعم إدارة العقود.
- تقديم معلومات حالة ذات صلة لدعم التغيير التعاقدي.
- التفاوض مع سلاسل التوريد لإنشاء مسار عمل قوي دون نزاعات قانونية.
- تطوير عقود قانونية تتوافق مع اتفاقيات الاستكشاف والاستغلال وتعمل ضمن اتفاقية الترخيص.

الجمهور

تم تصميم هذه الدورة لأي شخص مسؤول عن إدارة عقود البترول أو التغيير الإجرائي، والذي قد يتطلب إعادة صياغة قانونية أو دعمًا. ستكون هذه الدورة مفيدة بشكل خاص لـ:

- مديري العقود
- أصحاب الأعمال
- مديري سلسلة التوريد
- المحامين
- مديري المشتريات
- المستشارين القانونيين في الغاز والنفط
- مهندسي العقود
- كتّاب العقود والعطاءات

منهجية التدريب

يستخدم هذا البرنامج التدريبي تقنيات تعليمية متنوعة للبالغين لتعزيز الفهم والاستيعاب الكامل. سيشاهد المشاركون مقاطع فيديو ويشاركون في عروض تقديمية تفاعلية لتعلم المتطلبات القانونية لأنواع مختلفة من عقود البترول.
سيقوم كل فريق بمراجعة أمثلة حقيقية للعقود والعمل على كشف مناطق المخاطر المحتملة التي ينبغي التركيز عليها في التطوير المستقبلي. سيقومون بأنشطة لعب الأدوار لزيادة مهارات التواصل والتفاوض وضمان علاقة عمل إيجابية لجميع الأطراف. سيتم تقديم متطلبات الموارد لهم لفهم التقنيات والأساليب اللازمة لإنشاء شراكة سلسلة توريد إيجابية.

الملخص

تتغير صناعة النفط والغاز العالمية باستمرار. وهذا يجعل تأمين العقد عملية معقدة ويجعل من المهم البقاء على اطلاع بالتغييرات في العقود والاتفاقيات القانونية. يجب على مديري العقود والمديرين التجاريين والمحامين الاتفاق على تغييرات العقود والنظر في الفوائد لجميع الأطراف التي تدخل في عقد النفط والغاز في مرحلة المنبع.

يتضمن ذلك فحص الفروق بين الشروط التعاقدية الرئيسية وما تعنيه التغييرات للسوق بشكل عام والشركات المحلية. عند التعامل مع العمليات العالمية، يجب أن تحمي الشروط التعاقدية جميع الأطراف وتظل ضمن القوانين واللوائح التي تحددها كل دولة.

بصفتك صاحب مصلحة في العقد، من المهم تقييم فوائد الشركة، والتنبؤات المتوقعة للتغيير، والإمكانيات التي تتيحها عقود واتفاقيات الترخيص ذات الصلة. (E&P) تقاسم الإنتاج. من منظور تنظيمي، من الضروري فهم اتفاقية الاستكشاف والإنتاج .هذا يحمي جميع الأطراف المشاركة في العقد ويساعد في إدارة النزاعات إذا نشأت لاحقًا

محتوى الكورس والمخطط الزمني

Section 1: The Bidding & Tendering Process

- Assessing risk and evaluating your contract requirements.
- Your legal regulations and how to prove your compliance.
- Your finished bid and presentation.
- Negotiating a mutually beneficial agreement.
- Bidding confidentiality.
- Understanding using practical examples.

Section 2: Production Sharing Contracts (PSCs)

- Complexity levels based on varied contracts.
- New jurisdictions of PSCs.
- Calculation and use of formulas.
- Understanding your evidence and data.
- Non-fiscal legal terms.
- Legal terminology.
- Your terms and conditions.
- Understanding royalties and examples.

Section 3: Legal Agreement Drafting & Rewrites

- The MAC clause and what you need to know.
- The MAE clause and the legal differences.
- The nature of ‘farm-out’ and legal interests.
- Earning requirements and backfill.

- Assigned interest and reserves.

Section 4: Sourcing Equipment & Resources

- Equipment and rental agreements.
- Understanding your equipment requirements and what works for you.
- MRO.
- Drilling equipment to create a reliable supply.
- Understanding your supply chain and avoiding risks.

Section 5: Multi-party Contracts

- Contractors and managing employees.
- The risks and rewards of teaming agreements.
- Crude oil production agreements.
- Joint ventures and negotiation to develop a mutually beneficial agreement.
- Developing a support framework for all parties.

Section 6: Decommission of Phase Agreements

- Your crude oil sales agreement.
- How to decommission and reapply.
- The abandonment principle.
- Payment methods and securing your profits.
- Tax implications based on contractual agreements.
- Liability assignment.
- Letters of credit and their important role.

تفاصيل الشهادة

عند إتمام هذه الدورة التدريبية بنجاح، سيحصل المشاركون على شهادة إتمام التدريب من Holistique Training. وبالنسبة للذين يحضرون ويكملون الدورة التدريبية عبر الإنترنت، سيتم تزويدهم بشهادة إلكترونية (e-Certificate) من Holistique Training.

شهادات Holistique Training وخدمة اعتماد التطوير المهني (BAC) معتمدة من المجلس البريطاني للتقييم المستمر (CPD)، كما أنها معتمدة وفق معايير ISO 9001 وISO 21001 وISO 29993.

لهذه الدورة من خلال شهاداتنا، وستظهر هذه النقاط على شهادة إتمام (CPD) يتم منح نقاط التطوير المهني المستمر واحدة عن كل ساعة CPD يتم منح نقطة CPD، ووفقًا لمعايير خدمة اعتماد Holistique Training. التدريب من لأي دورة واحدة نقدمها حاليًا CPD حضور في الدورة. ويمكن المطالبة بحد أقصى قدره 50 نقطة.

التصنيفات

الشؤون القانونية والعقود, الطاقة والنفط والغاز

مقالات ذات صلة

Battling the Silent Threat: Corrosion in the Oil and Gas Industry

Uncover the complexities of corrosion control in the oil and gas sector. From understanding diverse corrosion forms to implementing advanced prevention strategies, this guide fortifies the industry against this silent threat, ensuring infrastructure longevity in an ever-evolving .landscape

YouTube Video

-https://www.youtube.com/embed/iHmkEhlROJM?si=f8ZE_bZcM0XYCmj