



عقود النفط والغاز الجارية المتقدمة في الشرق الأوسط

المدة: 5 يوم

اللغة: ar

كود الكورس: PO5 - 116

هدف الكورس

عند الانتهاء من هذه الدورة، سيكون المشاركون قادرين على:

- فهم الأنواع المختلفة من عقود النفط والغاز في مرحلة الإنتاج الأولية •
- إتقان فن التفاوض وصياغة الشروط التعاقدية الأساسية •
- تطوير استراتيجيات لإدارة المخاطر بفعالية •
- ضمان الامتثال للمطالبات القانونية والتنظيمية •
- تعلم أفضل الممارسات لإدارة العقود وإدارتها •

الجمهور

تستهدف هذه الدورة:

- مديري العقود والمشيرفين عليها •
- المستشارين القانونيين والمحامين الداخليين •
- المتخصصين في المشتريات وسلسلة التوريد •
- مديري المشاريع في قطاع النفط والغاز •
- مديري تطوير الأعمال •

منهجية التدريب

يعتمد هذا البرنامج على مجموعة متنوعة من أساليب التعلم للكبار لتعزيز الفهم والاستيعاب الكامل، بما في ذلك:

- محاضرات تفاعلية ومناقشات •
- دراسات حالة واقعية وأمثلة •
- مشاريع جماعية وتمارين تعاونية •
- تدريب عملي باستخدام أدوات إدارة العقود •

يستعرض هذا الدورة الشاملة عقود النفط والغاز في مرحلة المنبع، متناولاً مختلف الاتفاقيات وشروطها الأساسية. سيكتسب المشاركون المهارات اللازمة للتعامل مع تعقيدات الالتزامات التعاقدية، وضمان الامتثال والإدارة الفعالة للمخاطر. تستخدم الدورة أمثلة عملية ودراسات حالة لتوضيح أفضل الممارسات في التفاوض على العقود وصياغتها وإدارتها.

محتوى الكورس والمخطط الزمني

Section 1: Introduction to Upstream Oil and Gas Contracts

- Overview of the upstream oil and gas industry
- Types of upstream contracts: Production Sharing Contracts, Exploration & Production Agreements, License Agreements
 - Key legal and regulatory frameworks

Section 2: Contract Negotiation and Drafting

- Techniques for Effective Negotiation
- Essential elements of contract drafting
- Understanding and drafting key clauses

Section 3: Risk Management in Upstream Contracts

- Identifying and assessing contractual risks
 - Strategies for mitigating risks
- Compliance with environmental and safety regulations

Section 4: Performance and Compliance Monitoring

- Tools and techniques for monitoring contract performance
 - Ensuring compliance with contractual obligations

- Managing changes and amendments to contracts

Section 5:Dispute Resolution and Contract Termination

- Common causes of disputes in upstream contracts
- Methods of dispute resolution: mediation, arbitration, litigation
 - Procedures for contract termination and closeout

Section 6: Case Studies and Practical Applications

- Analysis of real-world upstream oil and gas contracts
 - Lessons learned from industry case studies
- Practical exercises in contract negotiation and drafting

تفاصيل الشهادة

عند إتمام هذه الدورة التدريبية بنجاح، سيحصل المشاركون على شهادة إتمام التدريب من Holistique Training. وبالنسبة للذين يحضرون ويكمرون الدورة التدريبية عبر الإنترنت، سيتم تزويدهم بشهادة إلكترونية (e-Certificate) من Holistique Training.

وخدمة اعتماد التطوير المهني (BAC) معتمدة من المجلس البريطاني للتقييم Holistique Training تقدم شهادات ISO 29993 أو ISO 21001 أو ISO 9001 كما أنها معتمدة وفق معايير (CPD) المستمر.

لهذه الدورة من خلال شهادتنا، وستظهر هذه النقاط على شهادة إتمام (CPD) يتم منح نقاط التطوير المهني المستمر واحدة عن كل ساعة CPD يتم منح نقطة، ووفقاً لمعايير خدمة اعتماد Holistique Training التدريب من لأي دورة واحدة نقدمها حالياً CPD حضور في الدورة. ويمكن المطالبة بحد أقصى قدره 50 نقطة.

التصنيفات

الطاقة والنفط والغاز، الشؤون القانونية والعقود

مقالات ذات صلة



Adapting to Change: Key Obstacles for Oil and Gas Companies

Adapting to Change: Key Obstacles for Oil and Gas Companies

The oil and gas industry faces significant challenges, from environmental concerns to digital transformation. This blog explores the main obstacles and offers solutions to thrive amidst transitions.